

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ,
МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

ГОУ ВПО Кыргызско-Российский Славянский университет
имени первого Президента Российской Федерации Б.Н. Ельцина



Управление экспортными и импортными
операциями на предприятии
рабочая программа дисциплины (модуля)

Закреплена за **Экономики и управления на предприятии**

Учебный план **b380301_22_3 э _эуп.plx**
Направление 38.03.01 - РФ, 580100 - КР Экономика
Профиль "Экономика и управление предприятием"

Квалификация **бакалавр**

Форма обучения **очная**

Общая трудоемкость **5 ЗЕТ**

Часов по учебному плану 180
в том числе:
аудиторные занятия 64
самостоятельная работа 80
экзамены 35,7

Виды контроля в семестрах:
экзамены 6

Распределение часов дисциплины по семестрам

Семестр (<Курс>.<Семестр на курсе>)	6 (3.2)		Итого	
Неделя	16			
Вид занятий	УП	РП	УП	РП
Лекции	32	32	32	32
Практические	32	32	32	32
Контактная работа в период экзаменационной сессии	0,3	0,3	0,3	0,3
В том числе инт.	6	6	6	6
В том числе в форме практ.подготовки	4		4	
Итого ауд.	64	64	64	64
Контактная работа	64,3	64,3	64,3	64,3
Сам. работа	80	80	80	80
Часы на контроль	35,7	35,7	35,7	35,7
Итого	180	180	180	180

Программу составил(и):

к.э.н., ст.преподаватель, Рудаева Ю.Я.



Рабочая программа дисциплины

Управление экспортными и импортными операциями на предприятии

разработана в соответствии с ФГОС 3+:

Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования - бакалавриат по направлению подготовки 38.03.01 Экономика (приказ Минобрнауки России от 12.08.2020 г. № 954)

составлена на основании учебного плана:

Направление 38.03.01 - РФ, 580100 - КР Экономика

Профиль "Экономика и управление предприятием"

утвержденного учёным советом вуза от 28.06.2024 протокол № 11

Рабочая программа одобрена на заседании кафедры

Экономики и управления на предприятии

Протокол от 28.08.2024 г. № 1

Срок действия программы: 2024-2029 уч.г.

Зав. кафедрой



Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году

Председатель УМС

25 сентября 2025 г.



Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для
исполнения в 2025-2026 учебном году на заседании кафедры

Экономики и управления на предприятии

Протокол от 27.08.2025 г. № 1
Зав. кафедрой к.э.н. доц. Боколеева Ч.Б.



Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году

Председатель УМС

_____ 2026 г.

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для
исполнения в 2026-2027 учебном году на заседании кафедры

Экономики и управления на предприятии

Протокол от _____ 2026 г. № ____
Зав. кафедрой

Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году

Председатель УМС

_____ 2027 г.

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для
исполнения в 2027-2028 учебном году на заседании кафедры

Экономики и управления на предприятии

Протокол от _____ 2027 г. № ____
Зав. кафедрой

Визирование РПД для исполнения в очередном учебном году

Председатель УМС

_____ 2028 г.

Рабочая программа пересмотрена, обсуждена и одобрена для
исполнения в 2028-2029 учебном году на заседании кафедры

Экономики и управления на предприятии

Протокол от _____ 2028 г. № ____
Зав. кафедрой

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

1.1	Целями освоения дисциплины является формирование у студентов комплексного понимания процессов внешнеэкономической деятельности, овладение теоретическими основами и практическими инструментами, необходимыми для эффективного управления экспортно-импортными операциями предприятия. В рамках изучения дисциплины студенты осваивают механизмы планирования, организации и контроля внешнеэкономических сделок, анализируют правовые, финансовые и логистические аспекты международной торговли, изучают методы ценообразования, таможенного регулирования и управления валютными рисками. Особое внимание уделяется практическим навыкам расчета таможенных платежей, оптимизации логистических затрат, оценке рентабельности экспортных и импортных сделок, а также применению современных цифровых технологий в управлении внешнеэкономической деятельностью. Освоение дисциплины позволит студентам эффективно разрабатывать и реализовывать внешнеэкономические контракты, учитывать международные стандарты и торговые соглашения, адаптироваться к изменениям мирового рынка и принимать обоснованные управленческие решения, способствующие успешному развитию предприятия в условиях глобальной экономики.
-----	---

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ООП

Цикл (раздел) ООП:		Б1.В
2.1	Требования к предварительной подготовке обучающегося:	
2.1.1	Общая экономика	
2.1.2	Линейная алгебра	
2.1.3	Информационные технологии в экономике	
2.1.4	Менеджмент	
2.1.5	Мировая экономика	
2.1.6	Основы логистики	
2.1.7	Ценообразование	
2.2	Дисциплины и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:	
2.2.1	Управление инвестиционными проектами	
2.2.2	Управление цепями поставок	
2.2.3	Управление госзакупками на предприятии	
2.2.4	Производственная технологическая (проектно-технологическая) практика	
2.2.5	Управление инновационными процессами	
2.2.6	Преддипломная практика	
2.2.7	Выполнение и защита выпускной квалификационной работы	
2.2.8	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	

3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)**ПК-4: Способен рассчитать и проанализировать экономические показатели результатов деятельности предприятия**

Знать:	
Уровень 1	нормативные правовые акты, регулирующие финансово-хозяйственную деятельность предприятия
Уметь:	
Уровень 1	рассчитать и анализировать экономические показатели результатов деятельности предприятия для принятия управленческих решений
Владеть:	
Уровень 1	методикой и практическими навыками экономического анализа

В результате освоения дисциплины обучающийся должен

3.1	Знать:
3.1.1	– принципы и механизмы экспортно-импортных операций;
3.1.2	– правовое регулирование внешнеэкономической деятельности;
3.1.3	– структуру и условия внешнеэкономических контрактов;
3.1.4	– порядок расчета таможенных платежей и тарифного регулирования;
3.1.5	– методы ценообразования и налоговые аспекты ВЭД;
3.1.6	– правила Инкотермс 2020 и их применение в логистике;
3.1.7	– механизмы международных расчетов и управления валютными рисками;

3.1.8	– современные цифровые технологии в экспортно-импортной деятельности.
3.2	Уметь:
3.2.1	– анализировать внешнеэкономическую ситуацию, влияющую на экспортно-импортные операции предприятия.
3.2.2	– разрабатывать и оформлять внешнеторговые контракты с учетом международных требований.
3.2.3	– планировать и организовывать экспортные и импортные операции, включая логистику, таможенные процедуры и финансовые расчеты.
3.2.4	– применять международные торговые правила (Инкотермс 2020) при расчете условий поставки и затрат.
3.2.5	– оценивать и минимизировать риски, связанные с валютными колебаниями и экономической ситуацией на рынках.
3.2.6	– рассчитывать таможенные платежи и другие сборы.
3.2.7	– оптимизировать логистические затраты и выбирать эффективные транспортные маршруты.
3.2.8	– использовать цифровые инструменты для автоматизации внешнеэкономической деятельности.
3.2.9	– проводить финансовый анализ экспортных и импортных сделок.
3.2.10	– оценивать эффективность внешнеэкономической деятельности и разрабатывать рекомендации для улучшения показателей.
3.3	Владеть:
3.3.1	– навыки анализа внешнеэкономической ситуации и разработки стратегий для эффективного ведения экспортно-импортных операций предприятия с учетом рыночных и экономических условий.
3.3.2	– умение разрабатывать и оформлять внешнеторговые контракты на основе международных стандартов (Инкотермс), а также проводить расчеты стоимости сделки, включая все связанные издержки.
3.3.3	– опыт работы с таможенными процедурами, включая расчет таможенных платежей, подготовку необходимых документов для оформления товаров на экспорт и импорт.
3.3.4	– навыки определения и оценки валютных рисков, а также разработки методов их минимизации при осуществлении внешнеэкономических операций.
3.3.5	– умение проводить финансовый и экономический анализ экспортно-импортных операций, включая расчет рентабельности, прибыльности и финансовых потоков.
3.3.6	– знания и опыт применения логистических решений для оптимизации процессов международной транспортировки и хранения товаров, а также выбора наиболее выгодных транспортных и страховых условий.
3.3.7	– опыт использования современных информационных технологий и цифровых инструментов для управления внешнеэкономической деятельностью, включая системы электронного документооборота и мониторинга поставок.

4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Код занятия	Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Компетенции	Литература	Инте ракт.	Пр. подг.	Примечание
	Раздел 1. Основы внешнеэкономической деятельности предприятия							
1.1	Понятие, сущность и правовое регулирование экспортно-импортных операций /Лек/	6	2	ПК-4	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
1.2	Расчет таможенной стоимости товаров при импорте /Пр/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
1.3	Основные формы внешнеэкономической деятельности предприятия /Лек/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			

1.4	Сравнительный анализ затрат при прямом и косвенном экспорте /Пр/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
1.5	Международные торговые соглашения и их влияние на экспортно-импортные операции /Лек/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
1.6	Оценка экономической выгоды от применения преференциальных режимов торговли /Пр/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4	2		Групповая работа с расчетами и обсуждением
1.7	Роль внешнеэкономической деятельности в экономике смешанной экономики: вызовы и возможности для развития предприятия в условиях глобализации и региональных торговых соглашений /Ср/	6	16	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
	Раздел 2. Организация экспортных операций							
2.1	Процесс организации экспорта: от выбора рынка до поставки /Лек/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
2.2	Расчет полной стоимости экспортной сделки /Пр/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
2.3	Экспортное ценообразование и методы расчета контрактных цен /Лек/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
2.4	Определение экспортной цены на продукцию /Пр/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
2.5	Документооборот и таможенные процедуры при экспорте /Лек/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
2.6	Расчет таможенных платежей при экспорте с учетом кода ТН ВЭД /Пр/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			

2.7	Управление экспортной деятельностью предприятия в условиях нестабильности валютных курсов и санкционных рисков: кейс для стран с развивающимися рынками /Ср/	6	16	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
	Раздел 3. Организация импортных операций							
3.1	Планирование и управление закупками в импортных операциях /Лек/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
3.2	Оптимизация объема закупки импортного товара с учетом логистических затрат /Пр/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
3.3	Методы финансирования импортных операций и управление рисками /Лек/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
3.4	Расчет затрат при различных методах финансирования импортных операций /Пр/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
3.5	Таможенное оформление и налоговые аспекты импортных поставок /Лек/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
3.6	Определение полной стоимости импортного товара на складе предприятия /Пр/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
3.7	Влияние государственной политики и таможенных барьеров на эффективность импорта товаров в условиях смешанной экономики: возможности и ограничения для предприятий /Ср/	6	16	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
	Раздел 4. Логистика и транспортировка в международной торговле							
4.1	Выбор транспортных средств и маршрутов при международных перевозках /Лек/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			

4.2	Оптимизация логистических затрат при международных поставках /Пр/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
4.3	Инкотермс 2020: условия поставки и их влияние на логистику /Лек/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4	2		Обсуждение с элементами опроса + Визуальные слайды для понимания концепции
4.4	Сравнительный анализ затрат при разных условиях Инкотермс 2020 /Пр/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
4.5	Страхование грузов в международной торговле /Лек/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
4.6	Расчет страховых выплат при повреждении или потере груза /Пр/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
4.7	Инновации в международной логистике и их влияние на стоимость и сроки поставок товаров в условиях смешанной экономики: устойчивость к глобальным кризисам и экологическая устойчивость /Ср/	6	16	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
	Раздел 5. Анализ и контроль экспортно-импортных операций							
5.1	Оценка эффективности экспортно-импортных операций предприятия /Лек/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
5.2	Расчет рентабельности экспортной деятельности предприятия /Пр/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
5.3	Финансовый контроль и валютные риски в международной торговле /Лек/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
5.4	Определение финансовых результатов валютных операций с учетом колебания курсов /Пр/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			

5.5	Антидемпинговые меры и защита национального рынка /Лек/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
5.6	Расчет антидемпинговой пошлины и ее влияние на конечную стоимость товара /Пр/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
5.7	Современные тенденции и цифровизация экспортно-импортных операций /Лек/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
5.8	Оценка экономической эффективности цифровизации экспортно-импортных операций /Пр/	6	2	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4	2		Кейс-стади с расчетами и разработкой рекомендаций
5.9	Анализ и контроль внешнеэкономических операций в условиях нестабильных экономических и политических факторов: подходы к оценке рисков и защите интересов предприятия /Ср/	6	16	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
5.10	/КрЭк/	6	0,3	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			
5.11	/Экзамен/	6	35,7	ПК-4	Л1.2 Л1.3 Л1.4 Л1.5Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4			

5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

5.1. Контрольные вопросы и задания

- Вопросы для проверки уровня обученности ЗНАТЬ:
- 1. Дайте определение экспортно-импортных операций и их роль в международной торговле.
- 2. Какие нормативно-правовые акты регулируют внешнеэкономическую деятельность в России?
- 3. Какие международные организации участвуют в регулировании экспортно-импортных операций?
- 4. Какие формы внешнеэкономической деятельности существуют, и чем они отличаются?
- 5. В чем особенности прямого и косвенного экспорта?
- 6. Каковы преимущества и риски международного производственного сотрудничества?
- 7. Какие виды международных торговых соглашений существуют (многосторонние, двусторонние, региональные)?
- 8. Как участие страны в ВТО влияет на ее экспортно-импортную политику?
- 9. В чем заключается роль зон свободной торговли в развитии международной торговли?
- 10. Какие этапы включает процесс выхода предприятия на международный рынок?
- 11. Какие факторы необходимо учитывать при выборе рынка для экспорта?
- 12. Какие существуют стратегии выхода предприятия на зарубежные рынки?
- 13. Какие основные методы ценообразования используются при экспорте?
- 14. Как различаются цены FOB, CIF и EXW, и какие факторы влияют на их расчет?
- 15. Какие элементы включены в экспортную цену?
- 16. Какие основные документы требуются для экспортных операций?
- 17. Какова последовательность прохождения таможенных процедур при экспорте?

18. Какие международные стандарты и соглашения регулируют экспортную документацию?
19. Какие этапы включает процесс планирования импортных закупок?
20. Какие критерии используются при выборе поставщика за рубежом?
21. Какие факторы необходимо учитывать при заключении импортного контракта?
22. Какие основные методы финансирования импортных сделок существуют?
23. Каковы ключевые риски при импортных операциях и способы их минимизации?
24. Какие финансовые инструменты применяются для страхования импортных сделок?
25. Какие этапы включает процедура таможенного оформления импортных товаров?
26. Какие виды таможенных платежей и налогов применяются при импорте?
27. Каковы особенности сертификации импортных товаров в России?
28. Какие виды транспорта используются в международных перевозках, и каковы их особенности?
29. Какие факторы влияют на выбор транспортного маршрута при экспорте и импорте?
30. Какие преимущества и недостатки мультимодальных перевозок?
31. Какова роль Инкотермс 2020 в международной торговле?
32. Чем отличаются группы правил E, F, C и D в Инкотермс 2020?
33. Как условия поставки по Инкотермс 2020 влияют на распределение рисков и обязанностей между продавцом и покупателем?
34. Какие основные виды страхования грузов используются при международных перевозках?
35. Какие риски покрывает страхование грузов в международной торговле?
36. Каковы особенности страхования грузов при морских и авиационных перевозках?
37. Какие показатели используются для оценки эффективности экспортно-импортных операций?
38. Как оценить экономическую выгоду от международной торговли для предприятия?
39. Какие методы анализа применяются для контроля результативности экспортно-импортных операций?
40. Какие основные валютные риски существуют в международной торговле?
41. Какие методы хеджирования валютных рисков применяются при экспортно-импортных операциях?
42. Как валютный контроль регулирует внешнеэкономическую деятельность предприятия?
43. Что такое демпинг, и какие меры защиты от него применяются?
44. Каковы основные формы антидемпинговых расследований?
45. Как функционируют заградительные пошлины и квоты в рамках защиты национального рынка?
46. Как цифровизация влияет на управление экспортно-импортными операциями?
47. Какие технологии (блокчейн, электронные таможенные декларации) применяются в международной торговле?
48. Как электронные платформы и маркетплейсы изменили подход предприятий к экспортно-импортным операциям?

• Вопросы (Задачи/задания) для проверки уровня обученности УМЕТЬ:

1. Уметь определять ключевые нормативные документы, регулирующие экспортно-импортные операции в КР и на международном уровне.
2. Уметь составить пошаговый алгоритм действий предприятия при осуществлении внешнеэкономической деятельности в рамках действующего законодательства.
3. Уметь анализировать влияние изменений в международных торговых нормах (например, санкций) на экспортно-импортную деятельность предприятия.
4. Уметь определять случаи целесообразности использования разных форм внешнеэкономической деятельности (экспорт, импорт, реэкспорт, лизинг, аутсорсинг).
5. Уметь разработать схему организации совместного предприятия с иностранным партнером, учитывая правовые и финансовые аспекты.
6. Уметь сравнивать основные риски при прямом и косвенном экспорте, разрабатывать стратегии их минимизации.
7. Уметь анализировать влияние вступления страны в ВТО на условия ведения внешнеэкономической деятельности.
8. Уметь определять торговые соглашения, наиболее выгодные для экспортеров сырья и высокотехнологичной продукции.
9. Уметь составить сравнительный анализ таможенных тарифов для экспорта товаров в страны ЕАЭС и ЕС.
10. Уметь разработать стратегию выхода компании на новый зарубежный рынок, включая анализ конкурентов и выбор целевой аудитории.
11. Уметь определять ключевые факторы, которые нужно учитывать при заключении контракта с иностранным покупателем.
12. Уметь составить план логистической цепочки поставок продукции на зарубежный рынок.
13. Уметь рассчитывать экспортную цену товара с учетом себестоимости, наценки и таможенных платежей.
14. Уметь сравнивать методы расчета контрактных цен (FOB, CIF, DDP) и выбирать оптимальный для конкретной сделки.
15. Уметь разрабатывать рекомендации по минимизации затрат при формировании экспортных цен.
16. Уметь составить пакет экспортных документов для поставки товара в Европейский Союз.
17. Уметь определять, какие документы необходимы для прохождения таможенного оформления в России и зарубежных странах.
18. Уметь анализировать влияние таможенных процедур на сроки и стоимость экспортных поставок.
19. Уметь разрабатывать критерии выбора зарубежного поставщика с учетом качества, цены и логистики.
20. Уметь определять ключевые факторы, влияющие на принятие решений о закупках у иностранных контрагентов.
21. Уметь составить план переговоров с зарубежным поставщиком для достижения выгодных условий закупки.
22. Уметь анализировать преимущества и недостатки различных способов финансирования импортных сделок (аккредитивы, факторинг, банковские гарантии).
23. Уметь минимизировать валютные риски при осуществлении импортных операций.

24. Уметь разрабатывать стратегию управления кредитными рисками при работе с иностранными поставщиками.
25. Уметь подготовить полный комплект документов для прохождения таможенного оформления импортного груза.
26. Уметь рассчитывать таможенные платежи при ввозе оборудования в Россию, учитывая налоговые льготы.
27. Уметь анализировать, как изменения таможенного законодательства влияют на стоимость импортируемых товаров.
28. Уметь определять наиболее эффективный вид транспорта для перевозки товаров на разных маршрутах.
29. Уметь разрабатывать логистическую схему доставки товаров из Китая в Россию с учетом сроков и затрат.
30. Уметь оценивать влияние международных логистических хабов на скорость поставок.
31. Уметь определять, какие условия Инкотермс 2020 наиболее выгодны для экспортера.
32. Уметь сравнивать условия поставки DAP и CIF и предлагать оптимальный вариант для поставки оборудования.
33. Уметь разрабатывать инструкцию для менеджеров компании по применению Инкотермс 2020 в контрактах.
34. Уметь определять, в каких случаях целесообразно страховать грузы и какие риски покрываются.
35. Уметь сравнивать условия страхования грузов в разных международных страховых компаниях.
36. Уметь разрабатывать рекомендации по выбору оптимального страхового покрытия для экспортных и импортных операций.
37. Уметь рассчитывать основные показатели эффективности внешнеэкономической деятельности предприятия.
38. Уметь определять, как анализ конкурентной среды влияет на экспортную стратегию.
39. Уметь разрабатывать методику оценки прибыльности экспортных операций.
40. Уметь определять, какие инструменты используются для управления валютными рисками.
41. Уметь составить стратегию хеджирования валютных рисков при международных расчетах.
42. Уметь анализировать, как колебания валютного курса влияют на стоимость импортных товаров.
43. Уметь определять, какие меры защиты применяет государство для предотвращения демпинга.
44. Уметь анализировать, как введение антидемпинговых пошлин влияет на рынок.
45. Уметь разрабатывать стратегию защиты предприятия от антидемпинговых расследований.
46. Уметь определять, как блокчейн и цифровые платформы могут улучшить управление ВЭД.
47. Уметь анализировать роль искусственного интеллекта в оптимизации международной торговли.
48. Уметь разрабатывать рекомендации по внедрению цифровых решений в экспортно-импортные процессы компании.

• Вопросы (Задачи/задания) для проверки уровня обученности ВЛАДЕТЬ:

1. Оцените, как изменения в международном праве могут повлиять на экспортно-импортные операции в условиях нестабильной политической ситуации. Разработайте адаптивную стратегию для предприятия.
2. Проанализируйте возможные правовые риски при заключении контракта с иностранным партнером в условиях неопределенности правового регулирования и предложите меры их минимизации.
3. Разработайте практическое руководство по соблюдению международных стандартов и нормативных актов при ведении экспортно-импортной деятельности на примере текущих изменений законодательства.
4. Проанализируйте, в каких ситуациях для предприятия будет наиболее выгодно использовать форму прямого экспорта по сравнению с прямыми поставками. Приведите примеры.
5. Оцените преимущества и риски применения аутсорсинга и реэкспорта в условиях международной нестабильности.
6. Разработайте рекомендации по выбору оптимальной формы внешнеэкономической деятельности для предприятия, ориентированного на долгосрочное сотрудничество с иностранными партнерами.
7. Оцените последствия изменения международных торговых соглашений для компании, работающей на нескольких международных рынках. Разработайте планы адаптации для разных рынков.
8. Исследуйте, как вступление страны в новые торговые блоки (например, в рамках ООН или ВТО) влияет на условия экспорта и импорта для отечественных предприятий. Разработайте стратегию вывода предприятия на эти рынки.
9. Проанализируйте влияние глобальных торговых санкций на экспортные операции компании, работающей с несколькими странами, и предложите варианты стратегии минимизации рисков.
10. Разработайте стратегию выхода предприятия на новый зарубежный рынок, учитывая изменения внешнеэкономической ситуации. Оцените риски, выберите целевые страны и предложите план действий.
11. Оцените, как правильно выбрать логистическую цепочку для экстренной поставки товара на международный рынок в условиях неопределенности (например, пандемия или политические риски).
12. Разработайте пошаговый план по организации экспортной операции на примере запуска нового продукта на зарубежном рынке.
13. Проанализируйте, как инфляция и изменения валютных курсов влияют на экспортную цену товара. Разработайте методы адаптации экспортных цен в изменяющихся условиях.
14. Оцените, как использование различных методов расчета контрактных цен (например, метод стоимости с добавлением прибыли) может быть эффективным в условиях нестабильности на международных рынках.
15. Разработайте алгоритм для пересмотра контрактной цены в условиях изменения внешнеэкономической ситуации, например, при изменении таможенных пошлин или налогов.
16. Проанализируйте, как изменения в национальном законодательстве и международных торговых соглашениях влияют на процесс таможенного оформления экспортных поставок. Разработайте стратегию минимизации задержек на таможне.
17. Оцените риски, связанные с нарушением таможенных процедур, и предложите рекомендации по соблюдению актуальных требований в условиях изменяющегося законодательства.
18. Разработайте план автоматизации документооборота для ускорения экспортных процедур и снижения риска ошибок при обработке документов.
19. Оцените, как изменения внешнеэкономической обстановки (например, санкции, рост цен на сырьё) могут

повлиять на планирование закупок и предложите методику быстрого пересмотра стратегии.

20. Разработайте пошаговую инструкцию по управлению закупками при необходимости срочной закупки материалов из-за перебоев в поставках на глобальном рынке.

21. Проанализируйте, как можно эффективно управлять закупками при ограничениях на ввоз товаров, связанных с изменением законодательства или торговых соглашений.

22. Разработайте стратегию финансирования импортных операций в условиях нестабильных валютных курсов. Рассчитайте, как хеджирование может минимизировать риски.

23. Оцените различные формы финансирования (например, аккредитив, факторинг) и выберите оптимальную для крупной импортной сделки с учётом текущих рисков и экономической ситуации.

24. Проанализируйте риски при оплате импортных поставок через банковские аккредитивы в условиях санкций и предложите меры их минимизации.

25. Оцените, как изменения в международных таможенных тарифах и налогах повлияют на стоимость импортируемых товаров, и предложите решения для оптимизации расходов.

26. Разработайте пошаговое руководство по организации таможенного оформления для крупной партии товаров в условиях сложных процедур.

27. Проанализируйте, как налоговые льготы и освобождения от пошлин могут повлиять на стратегию импорта для высокотехнологичных товаров.

28. Проанализируйте, какие факторы влияют на выбор оптимального маршрута и транспортного средства при изменяющихся геополитических рисках и предложите вариант для предприятия.

29. Разработайте стратегию выбора транспортных средств при оптимизации стоимости доставки в условиях растущих цен на топливо и ограничений на перевозки.

30. Оцените, как использование мультимодальных перевозок может улучшить логистику при поставках в страны с нестабильной политической ситуацией.

31. Сравните условия поставки по Инкотермс 2020 для экспорта продукции с высоким риском повреждения и выберите оптимальные условия для минимизации рисков.

32. Оцените, как изменения условий поставки могут повлиять на логистику при неожиданном росте таможенных пошлин и предложите стратегии для управления изменениями.

33. Разработайте план внедрения Инкотермс 2020 в экспортную операцию, учитывая особенности поставок в условиях нестабильной глобальной экономики.

34. Оцените, как страхование грузов может снизить риски при доставке товаров в регионы с нестабильной политической ситуацией.

35. Проанализируйте, какие условия страхования более выгодны для долгосрочного экспортера, работающего в условиях нестабильных валютных курсов.

36. Разработайте рекомендации по выбору страхового покрытия для минимизации рисков при перевозке товаров, подверженных высоким рискам повреждения.

37. Разработайте методику для оценки эффективности экспортных операций в условиях высокой конкуренции на международных рынках.

38. Проанализируйте, как изменения внешнеэкономической ситуации могут повлиять на показатели эффективности и предложите меры по их оптимизации.

39. Оцените прибыльность импортных операций при колебаниях валютных курсов и предложите методы их улучшения.

40. Разработайте стратегию управления валютными рисками для компании, работающей с несколькими валютами в условиях экономической нестабильности.

41. Проанализируйте, как использование хеджирования и других финансовых инструментов может минимизировать валютные риски при международных расчетах.

42. Оцените риски валютных операций и предложите методы их минимизации при реализации крупных экспортных контрактов.

43. Оцените, как антидемпинговые меры могут повлиять на экспорт и предложите стратегии для защиты интересов предприятия.

44. Проанализируйте, как введение антидемпинговых пошлин в странах-импортерах влияет на стратегии экспортера, и предложите пути адаптации.

45. Разработайте стратегию защиты от антидемпинговых расследований при введении новых международных торговых ограничений.

46. Оцените, как внедрение цифровых технологий (например, блокчейн) может улучшить прозрачность и снизить риски при внешней торговле.

47. Проанализируйте роль искусственного интеллекта в оптимизации экспортно-импортных операций и предложите методы его внедрения на предприятии.

48. Разработайте рекомендации по цифровизации логистики и таможенных процедур для улучшения эффективности экспортных поставок.

5.2. Темы курсовых работ (проектов)

Курсовая работа не предусмотрена учебным планом

5.3. Фонд оценочных средств

ПРИМЕРНАЯ ТЕМАТИКА РЕФЕРАТОВ(докладов, презентаций):

1. Влияние глобализации на развитие внешнеэкономической деятельности в условиях смешанной экономики.
2. Анализ региональных торговых соглашений и их роль в внешней торговле на примере стран с переходной экономикой.
3. Риски и возможности для отечественных предприятий при интеграции в глобальные торговые цепочки.

4. Эффект от вступления страны в международные торговые союзы и его влияние на местные предприятия.
5. Влияние внешнеэкономической политики на конкурентоспособность предприятий в условиях глобальных вызовов.
6. Стратегии управления валютными рисками при экспорте товаров в страны с высокой волатильностью валютных курсов.
7. Риски санкций и их влияние на экспортные операции: практический анализ и методы защиты.
8. Применение хеджирования для минимизации рисков при международных расчетах в условиях экономической нестабильности.
9. Кейс: Экспортный бизнес в условиях санкций: проблемы и решения для развивающихся стран.
10. Прогнозирование рисков на международных рынках: возможности и ограничения для компаний.
11. Влияние государственной политики на эффективность импортных операций в странах с переходной экономикой.
12. Сравнение разных типов таможенных барьеров и их влияние на импорт товаров в условиях глобальных кризисов.
13. Влияние тарифных и нетарифных барьеров на импорт и экспорт продукции: примеры из разных стран.
14. Роль государственных субсидий в импорте и их влияние на внутреннюю экономику.
15. Анализ налоговой политики и ее воздействия на стоимость и объем импортируемых товаров.
16. Роль инновационных технологий в международной логистике: от автоматизации до использования блокчейн-технологий.
17. Влияние устойчивых логистических решений на конкурентоспособность в условиях глобальных экономических кризисов.
18. Экологическая устойчивость в международной логистике: проблемы и перспективы.
19. Сравнение эффективности традиционных и инновационных методов логистики в условиях нестабильности.
20. Прогнозирование влияния глобальных экономических кризисов на логистические цепочки и разработка устойчивых моделей доставки.
21. Стратегии контроля внешнеэкономических операций в условиях политической нестабильности.
22. Анализ рисков в международной торговле: методы оценки и их применение в реальной практике.
23. Риски валютных колебаний в внешней торговле и их влияние на финансовую стабильность предприятий.
24. Методы защиты интересов предприятия в условиях санкционной политики и политических кризисов.
25. Применение инструментов антикризисного управления для защиты внешнеэкономических интересов предприятия.

ПРИМЕРНЫЕ ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ:

1. Какое из перечисленных понятий относится к основным задачам правового регулирования экспортно-импортных операций?
 - a) Снижение цен на товары
 - b) Обеспечение безопасности внешней торговли ☐
 - c) Установление фиксированных тарифов для всех стран
 - d) Создание единого валютного стандарта
2. Какие из перечисленных документов являются основными для правового регулирования экспортно-импортных операций?
 - a) Договор купли-продажи
 - b) Международные контракты и соглашения ☐
 - c) Инвойс и упаковочные листы
 - d) Лицензии и сертификаты качества
3. Какая из следующих форм внешнеэкономической деятельности включает в себя операции по продаже товаров за границу?
 - a) Экспорт ☐
 - b) Аутсорсинг
 - c) Лизинг
 - d) Совместные предприятия
4. Какой из перечисленных видов внешнеэкономической деятельности предполагает передачу прав на интеллектуальную собственность иностранной стороне?
 - a) Рэкспорт
 - b) Лизинг
 - c) Лицензирование ☐
 - d) Экспорт
- Какое из международных торговых соглашений имеет наибольшее влияние на снижение торговых барьеров между странами?
 - a) Всемирная торговая организация (ВТО) ☐
 - b) Соглашение о свободной торговле с ЕС
 - c) Парижское соглашение по климату
 - d) Международная организация труда
5. Какое из следующих соглашений открывает доступ к снижению пошлин между странами Северной Америки?
 - a) СНГ
 - b) НАФТА ☐
 - c) Соглашение о партнерстве с Азиатско-Тихоокеанским регионом
 - d) Транстихоокеанское партнерство

7. Какой из этапов процесса организации экспорта подразумевает проведение рыночного анализа и исследование потребностей целевого рынка?
- a) Разработка логистической цепочки
 - b) Оценка риска валютных операций
 - c) Выбор внешнего партнера
 - d) Исследование рынка ☐
8. Какой из следующих шагов является первым при организации экспортной операции?
- a) Заключение контракта с зарубежным клиентом
 - b) Оценка политической и экономической ситуации на рынке ☐
 - c) Определение условий поставки и цены
 - d) Доставка товара
9. Какой из методов расчета экспортной цены включает в себя все затраты производителя, включая доставку и страховку?
- a) FCA
 - b) CIF ☐
 - c) FOB
 - d) DDP
10. Какой из методов используется для определения экспортной цены товара с учетом цен на аналогичные товары на международных рынках?
- a) Метод калькуляции затрат
 - b) Метод конкурентного ценообразования ☐
 - c) Метод рыночной цены
 - d) Метод дисконтирования
11. Какой из следующих документов требуется для прохождения экспортной таможенной очистки?
- a) Инвойс
 - b) Сертификат происхождения ☐
 - c) Письмо о намерениях
 - d) Лицензия на производство
12. Что из перечисленного является обязательным при оформлении экспортной таможенной декларации?
- a) Документ о сертификате качества
 - b) Упаковочные листы ☐
 - c) Доказательство владения товаром
 - d) Экспортер должен предоставить отчет по аудиту
13. Какой из методов планирования закупок ориентирован на минимизацию запасов и быстрые поставки?
- a) Точно в срок (JIT) ☐
 - b) Экономия на масштабе
 - c) Постоянный заказ
 - d) Планирование потребностей
14. Какой из факторов имеет наибольшее значение при выборе иностранных поставщиков?
- a) Уровень потребительских цен
 - b) Уровень налогов в стране
 - c) Репутация и надежность поставщика ☐
 - d) Размеры склада
15. Какой из методов финансирования импортных операций включает в себя использование средств банка для гарантии платежа?
- a) Аккредитив ☐
 - b) Форфейтинг
 - c) Банковская гарантия
 - d) Оплата по факту
16. Какой метод используется для минимизации валютных рисков при импортных операциях?
- a) Хеджирование ☐
 - b) Диверсификация
 - c) Удлинение сроков платежа
 - d) Использование местной валюты
17. Какие из перечисленных пошлин влияют на стоимость товаров при таможенном оформлении импорта?
- a) НДС и пошлина на добавленную стоимость
 - b) Тарифные и нетарифные пошлины ☐
 - c) Пошлина на экспорт
 - d) Пошлина на прибыль
18. Какое из следующих требований необходимо выполнить при таможенном оформлении товаров?
- a) Определить стоимость товара по рыночной цене ☐
 - b) Предоставить гарантии от иностранных страховых компаний
 - c) Оплатить все возможные таможенные сборы
 - d) Пройти сертификацию товара в стране производства
19. Какой фактор наиболее важен при выборе транспорта для международной перевозки товаров?
- a) Стоимость транспортировки
 - b) Сроки доставки ☐
 - c) Условия упаковки

d) Сложность растаможки

20. Какой тип транспорта является наиболее подходящим для доставки скоропортящихся товаров на дальние расстояния?

- a) Морской транспорт
- b) Автомобильный транспорт
- c) Железнодорожный транспорт
- d) Авиационный транспорт ☐

21. Какой из условий Инкотермс 2020 предполагает, что продавец несет все расходы и риски до доставки товара в страну покупателя?

- a) FOB
- b) DDP ☐
- c) CIF
- d) FCA

22. Какое из следующих условий Инкотермс 2020 подразумевает, что продавец обязан только доставить товар на судно?

- a) CFR
- b) FOB ☐
- c) DAP
- d) DDP

23. Какой из следующих рисков покрывает страхование грузов по условиям CIF?

- a) Риск утери товара во время его транспортировки ☐
- b) Риск повреждения товара на складе
- c) Риск по транспортировке через национальные границы
- d) Риск повышения тарифов на перевозку

24. Какой тип страхования является наименее выгодным для экспортера, если товар находится в пути?

- a) Страхование от всех рисков
- b) Страхование от частичных убытков
- c) Страхование от повреждения
- d) Страхование от потери груза ☐

25. Какой показатель чаще всего используется для оценки эффективности экспортно-импортных операций предприятия?

- a) Валовая прибыль
- b) Рентабельность продаж ☐
- c) Сроки поставки
- d) Объем экспортных поставок

26. Что является основным элементом при проведении анализа эффективности внешнеэкономической деятельности?

- a) Рынок сбыта
- b) Себестоимость продукции
- c) Оценка возврата на инвестиции (ROI) ☐
- d) Уровень политической стабильности

27. Какой метод защиты от валютных рисков используется, если компания заранее фиксирует обменный курс?

- a) Хеджирование ☐
- b) Диверсификация валютных потоков
- c) Применение форвардных контрактов
- d) Местная валюта для расчетов

28. Какой из следующих инструментов финансового контроля в международной торговле помогает минимизировать потери от колебаний валютных курсов?

- a) Открытие счета в местной валюте
- b) Форвардные контракты ☐
- c) Долгосрочные кредиты
- d) Экспортные субсидии

29. Какое из следующих мероприятий направлено на защиту внутреннего рынка от дешевого импорта?

- a) Антидемпинговые пошлины ☐
- b) Льготное налогообложение для импортера
- c) Уменьшение таможенных пошлин
- d) Снижение ставок налогов на экспорт

30. Какой механизм применяет государство для защиты своих производителей от несправедливой конкуренции со стороны иностранных товаров?

- a) Прямые субсидии
- b) Антидемпинговые меры ☐
- c) Программа льготного кредитования
- d) Поддержка внутреннего производства

31. Какой из методов цифровизации помогает оптимизировать процесс регистрации и отслеживания экспортных операций?

- a) Блокчейн ☐
- b) Электронные торговые площадки
- c) Цифровые платежные системы
- d) Интернет-магазины

32. Какую роль играют цифровые технологии в процессе интеграции предприятий в глобальные цепочки поставок?

- a) Ускоряют международные переговоры
- b) Оптимизируют логистику и снижает издержки ☐
- c) Обеспечивают долгосрочные кредиты
- d) Обеспечивают снижение налогов для компаний

ПРИМЕРНЫЕ ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАДАНИЯ:

Задача 1. Расчет таможенной стоимости товаров при импорте

Компания импортирует оборудование из Китая. Стоимость товара составляет 10,000 долларов США. Стоимость транспортировки и страхования — 500 долларов США. Таможенные пошлины составляют 10% от таможенной стоимости, НДС — 18%.

Вопрос: Рассчитайте общую таможенную стоимость товара и размер уплачиваемых пошлин и налогов.

Задача 2. Сравнительный анализ затрат при прямом и косвенном экспорте

Компания экспортирует товар в Европу. Стоимость товара — 50,000 евро. Прямой экспорт: затраты на транспортировку — 2,000 евро, страховка — 1,000 евро. Косвенный экспорт через посредника: комиссионные — 5% от стоимости товара, расходы на транспортировку — 2,500 евро.

Вопрос: Рассчитайте затраты при прямом и косвенном экспорте и выберите более выгодный способ.

Задача 3. Оценка экономической выгоды от применения преференциальных режимов торговли

Компания экспортирует продукцию в страну, с которой подписан преференциальный торговый договор. Стоимость товара — 100,000 долларов США. Применение преференциального режима снижает таможенные пошлины с 15% до 5%.

Вопрос: Рассчитайте экономию при применении преференциального режима.

Задача 4. Расчет полной стоимости экспортной сделки

Компания экспортирует партию товара в Китай на сумму 30,000 долларов США. Затраты на транспортировку составляют 2,500 долларов США, страхование — 1,000 долларов США, пошлины — 10% от стоимости товара.

Вопрос: Рассчитайте полную стоимость экспортной сделки.

Задача 5. Определение экспортной цены на продукцию

Компания производит и экспортирует товар в США. Себестоимость товара составляет 20,000 рублей. Ожидаемая прибыль — 15% от себестоимости. Затраты на транспортировку и страхование — 3,000 рублей.

Вопрос: Рассчитайте экспортную цену товара для американского рынка.

Задача 6. Расчет таможенных платежей при экспорте с учетом кода ТН ВЭД

Компания экспортирует в Европу продукцию, код ТН ВЭД — 8471 (оборудование). Стоимость товара составляет 15,000 евро. Таможенные пошлины для данного кода — 7%, НДС — 18%.

Вопрос: Рассчитайте сумму таможенных платежей, включая пошлину и НДС.

Задача 7. Оптимизация объема закупки импортного товара с учетом логистических затрат

Компания планирует закупить 500 единиц товара, стоимость одной единицы — 50 долларов США. Логистические затраты на доставку партии — 1,000 долларов США.

Вопрос: Рассчитайте оптимальный объем закупки с учетом логистических затрат, если необходимо снизить стоимость доставки на единицу товара.

Задача 8. Расчет затрат при различных методах финансирования импортных операций

Компания импортирует товары на сумму 200,000 долларов США. Она может выбрать один из следующих способов финансирования:

Банковский кредит: ставка 5% годовых.

Лизинг: ставка 8% годовых.

Вопрос: Рассчитайте общие затраты на финансирование импортных операций для каждого способа.

Задача 9. Определение полной стоимости импортного товара на складе предприятия

Компания импортирует товар из Японии. Стоимость товара — 10,000 долларов США. Стоимость доставки — 500 долларов США, страхование — 200 долларов США, таможенные пошлины — 12%, НДС — 18%.

Вопрос: Рассчитайте полную стоимость товара на складе предприятия с учетом всех расходов.

Задача 10. Оптимизация логистических затрат при международных поставках

Компания импортирует товар на сумму 100,000 долларов США. Затраты на транспортировку по морю — 3,000 долларов США, по воздуху — 7,000 долларов США.

Вопрос: Рассчитайте, какой способ транспортировки будет более выгодным с учетом стоимости и сроков доставки.

Задача 11. Сравнительный анализ затрат при разных условиях Инкотермс 2020

Компания продает товар в Европу. Стоимость товара — 20,000 евро. Условия поставки:

FOB (судно в порту отправления): транспортировка — 1,500 евро, страховка — 500 евро.

CIF (судно в порту назначения): транспортировка — 2,000 евро, страховка — 600 евро.

Вопрос: Рассчитайте, какой вариант поставки будет наиболее выгодным для продавца.

Задача 12. Расчет страховых выплат при повреждении или потере груза

Компания экспортирует товар стоимостью 50,000 долларов США. Страховая компания покрывает 80% стоимости в случае повреждения груза. При повреждении груза общая стоимость ущерба составила 10,000 долларов США.

Вопрос: Рассчитайте страховую выплату, которую получит компания.

Задача 13. Расчет рентабельности экспортной деятельности предприятия

Компания экспортирует товары на сумму 150,000 долларов США. Себестоимость продукции — 100,000 долларов США.

Затраты на экспорт — 5,000 долларов США.

Вопрос: Рассчитайте рентабельность экспортной деятельности.

Задача 14. Определение финансовых результатов валютных операций с учетом колебания курсов

Компания заключила контракт на 100,000 евро. На момент заключения контракта курс евро к доллару был 1 евро = 1.1 USD. Через месяц курс изменился на 1 евро = 1.2 USD.

Вопрос: Рассчитайте, какой финансовый результат получит компания в результате изменения курса.

Задача 15. Расчет антидемпинговой пошлины и ее влияние на конечную стоимость товара

Продукция из страны X продается на рынке на сумму 25,000 долларов США. Антидемпинговая пошлина на товар составляет 25% от стоимости товара.

Вопрос: Рассчитайте окончательную стоимость товара с учетом антидемпинговой пошлины.

Задача 16. Оценка экономической эффективности цифровизации экспортно-импортных операций

Компания внедряет систему цифровизации для отслеживания международных поставок. Стоимость внедрения системы — 15,000 долларов США. Система позволяет сократить затраты на логистику на 5%, которые составляют 30,000 долларов США в год.

Вопрос: Рассчитайте экономический эффект от внедрения цифровой системы.

5.4. Перечень видов оценочных средств

Устный опрос
Расчетные задания
Реферат
Тест

6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

6.1. Рекомендуемая литература

6.1.1. Основная литература

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л1.1	Стровский Л.Е.	Внешнеэкономическая деятельность предприятия (5-е издание): учебник для студентов вузов	М.: ЮНИТИ-ДАНА 2015
Л1.2	Пантелеева Ю. А.	Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учебное пособие	Самара: Самарский государственный технический университет, ЭБС АСВ 2020
Л1.3	Лихачева Т. П.	Внешнеэкономическая деятельность: Учебное пособие	Красноярск: Сибирский федеральный университет 2019
Л1.4	Уткина С. И., Попова Э. А.	Внешнеэкономическая деятельность: Учебное пособие	Москва: Издательский Дом МИСиС 2017
Л1.5	Стровский Л. Е., Казанцев С. К., Неткачев А. Б., Гордеев Г. Д., Шаблова Е. Г., Пономарева Е. С., Дистергефт Ю. И., Хмельницкая З. Б., Ковалева В. Е., Паршина Е. А., Захаров С. Ю., Беляева Ж. С., Тургель И. Д., Кузнецова Е. Ю., Журавская М. А., Фролова Е. Д., Пичурин И. И., Паршин С. А., Стровского Л. Е.	Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям	Москва: ЮНИТИ-ДАНА 2017

6.1.2. Дополнительная литература

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л2.1	Шинко Ю.В.	Внешнеэкономическая деятельность предприятия: курс лекций для студентов, обучающихся по направлению "Экономика"	Бишкек: Изд-во КРСУ 2018
Л2.2	Прокушев Е.Ф.	Внешнеэкономическая деятельность: Учебно-практическое пособие	Москва: Маркетинг 1999

6.1.3. Методические разработки

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
--	---------------------	----------	-------------------

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
ЛЗ.1	Шинко Ю.В.	Внешнеэкономическая деятельность предприятия: методические указания и тематика заданий для самостоятельной работы студентов, обучающихся по направлению "Экономика"	Бишкек: Изд-во КРСУ 2017
ЛЗ.2	Шинко Ю.В.	Внешнеэкономическая деятельность предприятия: курс лекций для студентов, обучающихся по направлению "Экономика"	Бишкек: Изд-во КРСУ 2018

6.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети "Интернет"

Э1	Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 12-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 479 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17237-9. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт].	URL: https://urait.ru/bcode/559806
Э2	Эмирова, А. Е. Международная логистика : учебное пособие для вузов / А. Е. Эмирова, Н. Д. Эмиров. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 173 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14927-2. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт].	URL: https://urait.ru/bcode/544072
Э3	Лузина, Т. В. Ценообразование во внешней торговле : учебник для вузов / Т. В. Лузина, С. С. Решетникова. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 278 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-07444-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт].	URL: https://urait.ru/bcode/564908
Э4	Шубаева, В. Г. Экономика транснациональной компании : учебник для вузов / В. Г. Шубаева, П. Д. Шимко ; под научной редакцией И. А. Максимцева. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 411 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15407-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт].	URL: https://urait.ru/bcode/560649

6.3. Перечень информационных и образовательных технологий

6.3.1 Компетентностно-ориентированные образовательные технологии

6.3.1.1	1. Традиционные образовательные технологии – технологии, ориентированные прежде всего на сообщение знания и способов действий, передаваемых учащимся в готовом виде и предназначенных для воспроизводящего усвоения. А именно лекционные и практические занятия
6.3.1.2	2. Инновационные образовательные технологии – технологии, ориентирующие педагога на создание и
6.3.1.3	использование таких форм организации учебной деятельности, при которых акцент делается на вынужденную активность обучающегося (не может не делать) и на формирование системного мышления и способности генерировать идеи при решении творческих задач. В процессе обучения на занятиях используются мозговой штурм, лекция-беседа.
6.3.1.4	3. Информационные образовательные технологии – самостоятельное использование студентом компьютерной техники и интернет-ресурсов для выполнения практических заданий и самостоятельной работы.

6.3.2 Перечень информационных справочных систем и программного обеспечения

6.3.2.1	Научная электронная библиотека КРСУ. Режим доступа: http://www.lib.krsu.edu.kg
6.3.2.2	Электронно-библиотечная система «ZNANIUM.COM». Режим доступа: http://www.znanium.com/
6.3.2.3	Профессиональные базы данных и информационно-справочные системы.
6.3.2.4	Информационно-правовой портал «КонсультантПлюс» Режим доступа: : http://www.consultant.ru)
6.3.2.5	Международный валютный фонд Режим доступа: http://www.imf.org
6.3.2.6	Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики РФ: Режим доступа: http://www.gks.ru
6.3.2.7	Официальный сайт национального статистического комитета КР: Режим доступа: http://www.stat.kg
6.3.2.8	Перечень электронных ресурсов, к которым обеспечивается доступ обучающихся Режим доступа: https://krsu.edu.kg/sveden/objects/

7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

7.1	Лекционная аудитория на 25 посадочных мест;
7.2	Аудитория для семинарских занятий на 25 посадочных мест;
7.3	Компьютерный класс для проведения практических занятий, выполнения самостоятельной работы и просмотра фото-, аудио-, мультимедиа, видео-материалов;
7.4	Проектор
7.5	Настенный экран

8. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ КАРТА ДИСЦИПЛИНЫ

Модуль 1. Основы внешнеэкономической деятельности предприятия.

Текущий контроль: Устный ответ, выполнение интерактивного задания (презентация, доклад, реферат), расчетные задания – 9 баллов

Рубежный контроль (Рубежное тестирование) – 5 баллов

Модуль 2. Организация экспортных операций.

Текущий контроль: Устный ответ, выполнение интерактивного задания (презентация, доклад, реферат), расчетные задания – 9 баллов

Рубежный контроль (Рубежное тестирование) – 5 баллов

Модуль 3. Организация импортных операций.

Текущий контроль: Устный ответ, выполнение интерактивного задания (презентация, доклад, реферат), расчетные задания – 9 баллов

Рубежный контроль (Рубежное тестирование) – 5 баллов

Модуль 4. Логистика и транспортировка в международной торговле.

Текущий контроль: Устный ответ, выполнение интерактивного задания (презентация, доклад, реферат), расчетные задания – 9 баллов

Рубежный контроль (Рубежное тестирование) – 5 баллов

Модуль 5. Анализ и контроль экспортно-импортных операций.

Текущий контроль: Устный ответ, выполнение интерактивного задания (презентация, доклад, реферат), расчетные задания – 9 баллов

Рубежный контроль (Рубежное тестирование) – 5 баллов

ВСЕГО за семестр – 70 баллов

Зачет с оценкой (Итоговое тестирование) – 30 баллов

Семестровый рейтинг по дисциплине – 100 баллов

ОСНОВНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ТЕКУЩЕМУ КОНТРОЛЮ

Методические рекомендации по работе над конспектом лекций

Во время лекции:

1. Используйте заголовки и подзаголовки для структурирования материала.
2. Пишите кратко, выделяя ключевые термины и определения.
3. Сокращайте слова и используйте символы для скорости записи (например, "г." для "город").
4. Записывайте важные примеры и даты, упомянутые лектором.
5. Обратите внимание на схемы и рисунки, воспроизводите их в конспекте.

После лекции:

1. Перечитайте конспект в тот же день, чтобы устранить пробелы и уточнить смысл записей.
2. Дополните материал из учебника или дополнительных источников.
3. Подчеркните или выделите цветом важные концепции для последующего повторения.

Методические рекомендации к практическим занятиям (устный опрос)

1. Повторите основные темы, связанные с заданными вопросами, по конспектам и учебникам.
2. Подготовьте краткие ответы с акцентом на ключевые понятия и примеры.
3. Тренируйте пересказ материала, используя правильные географические термины.
4. Разработайте краткие тезисы для каждого вопроса, чтобы структурировать ответ.
5. Приводите конкретные примеры, иллюстрирующие теоретические понятия.

Методические рекомендации по подготовке презентации

1. Определите тему и основные цели выступления.
2. Создайте структуру: введение, основная часть с 3–5 ключевыми тезисами, заключение.
3. Используйте визуальные элементы (карты, графики) для иллюстрации.
4. Минимизируйте текст на слайдах, выделяя только основные идеи.
5. Репетируйте презентацию, чтобы соблюдать регламент времени и говорить уверенно.

Методические рекомендации по подготовке реферата

1. Выберите узкую тему, согласованную с преподавателем.
2. Составьте план, включающий введение, основную часть и выводы.
3. Используйте разнообразные источники (учебники, научные статьи, интернет-ресурсы).
4. Избегайте плагиата, перефразируйте и анализируйте информацию.
5. Оформляйте работу согласно стандартам (шрифт, поля, цитирование).

ТРЕБОВАНИЯ К ОФОРМЛЕНИЮ РЕФЕРАТА

1. Набор текста осуществляется в MS Word, шрифт – Times New Roman.
2. Размеры полей – левое – 3,0 см, и правое – 1,5 см, верхнее и нижнее – 2,0 см, выравнивание текста – по ширине, без переносов в словах,
3. Название реферата набирается на титульном листе по центру ПРОПИСНЫМИ (ЗАГЛАВНЫМИ) буквами жирным шрифтом 14-го размера.
4. Основное содержание реферата набирается шрифтом 14-го размера. Каждый абзац выделяется красной строкой

(абзацный отступ – 1,25 см). Межстрочный интервал – полуторный, без дополнительных интервалов между абзацами.

5. Список литературы оформляется в соответствии с ГОСТ Р 7.0.5-2008 (сортировка по порядку включения).

Допускается сортировка по алфавиту.

6. Ссылки на список литературы оформляются в соответствии с «Примером оформления».

7. Объем реферата – не более 15 страниц, включая список литературы.

8. Нумерация страниц – внизу страницы, посередине или справа.

9. Структура реферата:

Введение (1,5-2 стр.).

Основная часть (до 10 стр.). В тексте реферата слово «основная часть» не пишется.

Заключение (до 1-2 стр.).

Список использованных источников и литературы.

Приложения (если есть).

Методические рекомендации по подготовке доклада

1. Определите цель и основную идею доклада.

2. Используйте логическую структуру: введение, несколько подтем, выводы.

3. Делайте доклад кратким, выделяя наиболее важные факты и примеры.

4. Репетируйте выступление для уверенной подачи и правильного использования терминов.

5. Подготовьте ответы на вопросы, связанные с темой.

Методические рекомендации к практическим занятиям (тестирование)

1. Повторите теоретический материал, уделяя внимание ключевым понятиям и определениям.

2. Решайте примеры тестов для тренировки навыков быстрого ответа.

3. Анализируйте формулировки вопросов и ответов для лучшего понимания.

4. Управляйте временем: сначала отвечайте на знакомые вопросы, затем переходите к сложным.

5. Внимательно читайте условия каждого задания, чтобы избежать ошибок.

ШКАЛЫ ОЦЕНИВАНИЯ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ

1. Устный ответ (максимум 3 балла)

• Полнота ответа (0 – 1) – Ответ раскрывает основные аспекты вопроса, демонстрирует понимание темы

• Аргументированность и логика изложения (0 – 1) – Ответ последовательный, содержит примеры и доказательства

• Грамотность и культура речи (0 – 1) – Используется профессиональная терминология, речь четкая и связная

Итого: 0 – 3 балла

2. Выполнение интерактивного задания (презентация, доклад, реферат) (максимум 3 балла)

• Соответствие теме и раскрытие содержания (0 – 1) – Материал полно и логично раскрывает тему

• Анализ и обоснованность выводов (0 – 1) – Приведены аргументы, примеры, источники информации

• Оформление и качество представления (0 – 1) – Работа оформлена согласно требованиям, наглядность,

грамотность

Итого: 0 – 3 балла

3. Расчетные задания (максимум 3 балла)

Процент правильных решений Количество правильно решенных задач (из 6) Баллы Оценка

Интерпретация

85% – 100% 6 2,55 – 3,00 5 Полное и уверенное владение материалом

70% – 84% 5 2,10 – 2,54 4 Хорошее понимание материала с минимальными недочетами

60% – 69% 4 1,80 – 2,09 3 Базовые знания присутствуют, но с заметными пробелами

50% – 59% 3 1,50 – 1,79 2 Низкий уровень знаний; требуется значительная доработка

40% – 49% 2 1,20 – 1,49 1 Материал освоен фрагментарно; слабое понимание тем

Менее 40% Менее 2 Менее 1,20 0 Знания отсутствуют; необходимо повторное изучение материала

Обоснование.

Расчет баллов: Каждая правильно решенная задача добавляет 0,50 балла

ШКАЛА ОЦЕНИВАНИЯ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ РУБЕЖНОГО КОНТРОЛЯ

Итоговое тестирование (максимум 30 баллов)

85% – 100% 26 – 30 5 Отличное знание материала

70% – 84% 21–25 4 Хорошее знание материала

60% – 69% 18–20 3 Удовлетворительное знание материала

Менее 60% Менее 18 2 Неудовлетворительное знание материала

Обоснование:

1. Перевод баллов в проценты:

- 1 балл = $1/30 \times 100\% \approx 3.33\%$.
- Проценты преобразованы в баллы по шкале